

BANK ONE

DE L'AFRIQUE, POUR L'AFRIQUE

Propos recueillis par **Glynis Bristow**

Récompensée comme « Best Custodian Bank 2021 » de l'océan Indien par la publication financière de renommée internationale, CFI.co, Bank One est fière de son modèle de gestion basé sur une approche innovante. En effet, Bank One a fait le choix d'offrir à ses clients une offre d'investissement en architecture ouverte en donnant aux clients la liberté de choisir des sociétés de gestion indépendantes pour assurer la gestion de leurs portefeuilles en toute indépendance. En charge du Desk Tiers Gérant, Kush Beedassy décrit le rôle et la stratégie de la banque sur le marché africain.

Bank One, From Africa, for Africa • Acknowledged as "Best Custodian Bank 2021" in the Indian Ocean by the renowned financial publication, CFI.co, Bank One prides itself on an Open Architecture model which allows access to best-of-breed products from multiple global providers, all the while focusing on the protection and growth of their clients' wealth. In charge of the External Wealth Manager & Financial Intermediaries Desk, Kush Beedassy elaborates on Bank One Private Banking's role and strategy for the African market.



Bank One se positionne comme une banque « de l'Afrique pour l'Afrique ». Pouvez-vous nous en dire plus sur l'importance stratégique de cette région ?

Bank One occupe une position unique sur le marché africain. Ses actionnaires, le conglomérat mauricien Ciel Ltd et I&M Group PLC, basés au Kenya, bénéficient d'une présence locale offrant un accès aux marchés des valeurs mobilières du Kenya, de la Tanzanie, de l'Ouganda et du Rwanda. La connexion est ainsi assurée avec l'Afrique de l'Est en plein essor. Grâce à un accès international étendu sur plus de 60 pays et à Euroclear, l'un des plus grands dépositaires au monde, notre plateforme titres multidevises donne accès à l'ensemble des marchés mondiaux. Nous offrons également un accès aux marchés africains, ce qui nous différencie des banques internationales.

Bank One a également fait le choix de proposer à ses clients une offre d'investissement en architecture ouverte. Ainsi, nous donnons à nos clients la liberté de choisir des sociétés de gestion indépendantes pour assurer la gestion de leurs portefeuilles en toute indépendance. L'ensemble des obligations, actions, ETF, fonds et des produits structurés sont également accessibles à travers notre plateforme titres sur l'ensemble des marchés mondiaux.

Quelle est la stratégie de Bank One sur ce marché ?

En tant que Global Custodian, Bank One offre des solutions d'investissement accessibles tant aux particuliers qu'aux institutionnels. Notre couverture internationale et africaine, grâce à notre actionnaire I&M Group PLC, permet d'investir en Afrique et donne à nos clients africains l'accès aux marchés financiers internationaux.

Quelle est la fonction du desk Tiers Gérant ?

Le desk assure le suivi de l'ensemble de nos clients qui sont des tiers gérants, des fonds d'investissement, fonds de pensions et des institutions financières. Nos clients sont actifs sur le marché de la dette africaine, et spécifiquement sur les eurobonds libellés en dollars émis par certains pays africains comme le Kenya. Nous agissons comme custodian de fonds d'investissement et sommes fiers qu'Ecobank ait choisi Bank One pour administrer leurs fonds d'Eurobonds africains !



©Kevin Mahadoo

From left to right: Guillaume Passeebeck, Head of Private Banking and Wealth Management, Kush Beedassy and Jean Eric Matunga, Relationship Manager FI - International Banking.

Our primary focus: the protection and growth of our clients' wealth

Quels sont les produits disponibles pour le marché africain ?

L'ensemble de notre offre est accessible à nos investisseurs privés et institutionnels africains qui recherchent une banque avec un service d'exécution et une plateforme titres internationale multidevises leur donnant accès à l'ensemble des marchés mondiaux. Les portefeuilles sont accessibles en ligne à travers une plateforme sécurisée. Nous offrons également la possibilité de nantir son portefeuille titres et d'obtenir une ligne de crédit en USD, EUR et MUR. Nous avons également un Relationship Manager basé au Kenya qui suit et facilite les requêtes de nos clients. ■

What is Bank One's strategy in this market?

Bank One is one of the leading banks in Africa when it comes to Securities Services, and effectively leverages its access to several markets across the continent. With specific knowledge and experience of the African markets, our Private Banking professionals are able to address the complex and diverse needs of clients seeking investment in Africa, as well as our African clients wishing to invest in major international financial markets. We see ourselves as the bank of choice for clients wishing to invest and trade African Eurobonds, and requiring cross-border investment solutions.

What is the function of the External Wealth Manager & Financial Intermediaries Desk?

I assist our Asset Managers in their daily banking transactions, and ensure they are fully versed in Bank One's Open Architecture approach. The desk also addresses the custodial requirements of banks from across the sub-Saharan region, facilitates access to Eurobond activity with favourable pricing options, and supports Africa-based and global mutual funds seeking access to the international and African markets respectively. Bank One's selection as the custodian for Ecobank's fund is worthy recognition of our role in upholding trading and safe-keeping requirements in the African market.

What products are available for the African market?

Bank One offers private banking and corporate accounts in various currencies, and a comprehensive range of services from generic banking and credit card facilities to real-time investment monitoring. Our private banking clients may also utilise their investments as collateral for banking facilities, and loans against investments are available in USD, EUR and MUR. With the ability to explore investment opportunities in more than 60 markets in the US, Europe and Asia, and 15 across Africa, through a variety of assets, clients are assured of optimum performance from their investment portfolios thanks to tailor-made advice provided by dedicated local and international Asset Managers. The appointment of a Kenya-based Relationship Manager (through the I&M network) provides an enhanced customer experience for clients in Africa. ■